



GROUPE GONZALES, Créateur de valeur industrielle depuis 1971 – www.gonzales.fr

VOUS ETES PRET(e) POUR UN NOUVEAU CHALLENGE ?

REJOINGNEZ L'EQUIPE DE GONZALES SEVMHY, filiale du Groupe Gonzales POUR DEVENIR TECHNICO COMMERCIAL(E) DE NOTRE NOUVELLE GAMME DE MACHINES DE CONDITIONNEMENT DESTINEE AUX SECTEURS AGRO ALIMENTAIRE –COSMETIQUE – PRODUITS PHARMACEUTIQUES

Le Groupe Gonzales est une ETI Familiale spécialisée dans la conception et la fabrication de machines spéciales et lignes de production complètes en premier rang de grands donneurs d'ordres internationaux.

Rattaché.e au Directeur de site groupe, vous avez en charge le développement de la notoriété et du chiffre d'affaires de la filiale auprès des industriels dans les secteurs agro alimentaire, cosmétologie et pharmaceutique.

VOS MISSIONS :

- Vous développez des prospects et fidélisez les clients existants en identifiant en amont leurs projets et leurs besoins.
- Vous analysez leurs besoins et pilotez les négociations sur le plan commercial et sur le plan technique avec le support des chefs de projet. Pour cela vos compétences techniques seront primordiales pour comprendre le besoin du client et faire le lien avec les chefs de projets qui réaliseront les chiffrages et les affaires.
- Vous identifiez et cartographiez les clients et les prospects.
- Vous prescrivez et vendez le savoir faire, tant en termes de conception qu'en termes de réalisation.
- Vous assurez la préparation et la représentation de l'entreprise aux salons professionnels et RDV BtoB.
- Vous assurez un suivi rapproché des projets en équipe avec les chefs de projets.
- Vous suivez les évolutions techniques et commerciales du marché et de la concurrence.

VOTRE PROFIL :

Issu (e) de formation technico-commercial ou d'ingénieur mécanique vous avez avant tout su développer une très bonne compréhension dans les domaines de la construction de machines spéciales ou OEM Profil et vous justifiez d'une expérience réussie des fonctions commerciales dans les secteurs de l'agroalimentaire ou de la cosmétologie ou des produits pharmaceutiques.

Vos capacités de convaincre techniquement vos interlocuteurs ainsi que votre capacité à piloter des projets en milieu industriels, vous ont permis de vous épanouir et de participer au développement actif d'une activité industrielle.

Nous recherchons une personne de formation supérieure en technique. Une expérience de 5 ans sur la vente de solutions techniques sur mesure en environnement industriel des secteurs de l'agro alimentaire, du cosmétique ou/et des produits pharmaceutiques et des compétences en mécaniques sont nécessaires.

Très autonome, vous optimisez vos activités et vos déplacements entre prospection et fidélisation des clients. Vos qualités relationnelles et votre curiosité seront vos meilleurs atouts pour réussir à ce poste.

CANDIDAT(E) RECHERCHE(E) :

Expérience minimum souhaitée : Senior + de 5 ans sur un poste similaire

Spécialisation : Mécanique – Génie Mécanique, - Automatisation - Gestion de Projets et de formation commerciale

Langues parlées : Français, Anglais minimum

Niveau d'étude : Bac + 2 / Bac + 5

Filière d'étude : BTS / Licence /Ecole d'Ingénieur en mécanique et/ou automatisme spécialité machine de conditionnement

Type de contrat : CDI

Poste basé à Toussieu – 69

Date de début de contrat : T1 2021

Contact : Valérie, 00 33 4 74 59 44 65 recrutement@gonzales.fr